



SNAPSHOT SMALL & MICROCAP

MÄRZ 2025

**DIGITALE HELFERLEIN FÜR FEUERWEHR UND
POLIZEI**

DR. REUTER INVESTOR RELATIONS

SNAPSHOT SMALL & MICROCAP

Digitale Helferlein für Feuerwehr und Polizei

Politische Gipfeltreffen und internationale Sportveranstaltungen haben sich bei Frequentis zum Türöffner für den Einsatz von neuen sicherheitskritischen Kommunikationslösungen entwickelt. Ein Highlight waren die Olympischen Spiele in London 2012. Um die Kommunikation zwischen allen am Sportevent beteiligten Einsatzkräften zu koordinieren, beauftragte der Metropolitan Police Service London das Wiener Unternehmen, das damals größte Kommando- und Kontrollzentrum in Europa zu installieren. Mehr als 600 Arbeitsplätze und 60.000 CCTV-

Überwachungskameras wurden für den reibungslosen Ablauf integriert. Drei Jahre später war Frequentis auf dem G7-Gipfel im oberbayerischen Ellmau für ein Kommunikationsnetz verantwortlich, auf dem analoges und digitales Radio integriert wurden und 18.000 Einsatzkräfte der Polizei eingebunden waren.

Mit seiner Hardware und Software treibt Frequentis die kontinuierlich wachsenden Anforderungen und Veränderungen im Markt voran und schafft damit ein überproportionales Wachstum im

DR. REUTER INVESTOR RELATIONS



Bild: Frequentis

Die vorliegende Abhandlung stellt eine Marketing Kommunikation dar. Sie stellt keine Aufforderung zum Kauf dar. Diese Abhandlung ist ausschließlich für professionelle Akteure an den Kapitalmärkten und nicht für Privatinvestoren oder andere Personengruppen gedacht und ist auch nicht an andere Personengruppen weiter zu geben. Bitte beachten Sie den Disclaimer.

NOT FOR DISTRIBUTION TO UNITED STATES NEWSWIRE SERVICES OR FOR DISSEMINATION IN THE UNITED STATES

SNAPSHOT SMALL & MICROCAP

Marktvergleich. Zwischen 2023 und 2032, so hat eine aktuelle Marktfor- schungsstudie von Fortune Business In- sights berechnet, sollen die globalen In- vestitionen in öffentliche Sicherheit (inklusive Personal, Hardware etc.) von 583,5 Milliarden US-Dollar auf fast zwei Billionen US-Dollar steigen. Das ent- spricht einer durchschnittlichen jährli- chen Wachstumsrate von 9,4%. Das aus diesem Gesamtvolumen für die Frequen- tis-Produkte in Frage kommende jährli- che Marktvolumen beziffert das Unter- nehmen auf 1,5 bis zwei Milliarden US- Dollar.

Globales Softwareprodukt für Blau- licht-Organisationen

Mit der Multimedia- Integrationsplattform 3020 LifeX adres- siert Frequentis den globalen Markt. Mit seinem „Evergreen“ Standardsoftware- Konzept sieht sich das Unternehmen in

der Lage, alle globalen Unterschiede auf einer Plattform zusammenzubringen. Möglich macht es eine Software, die so entwickelt wurde, dass sie in technischer und kommerzieller Hinsicht von den kleinsten Leitstellen bis hin zu den größ- ten landesweiten Systemen alle Kunden- anforderungen erfüllen kann. Mit LifeX lassen sich auf Basis offener Standards – die Frequentis auch in verschiedenen Gremien fördert - unterschiedlichste Technologien und Medien aus verschiede- nen Systemen integrieren. Die Harmoni- sierung der Sprach-, Video- und Daten- kommunikation ist hier eines der globa- len Alleinstellungsmerkmale von LifeX. Darin enthalten ist die integrierte rechts- sichere Aufzeichnung der multimedialen Kommunikation im LifeX Recording Mo- dul. Die Zukunft der sicherheitskritischen Kommunikation wird hier auch mit Breit- bandtechnologie multimedial umgesetzt.

„In der Summe vereint LifeX mit dem Not-



Bild: Frequentis

SNAPSHOT SMALL & MICROCAP

rufsystem und Funk-Dispatch-System zwei oft sehr unterschiedliche Marktbedarfe modular in einer Plattform,“ erläutert Manuel Hintermayr, Director Solutions & Sales Public Safety bei Frequentis. „LifeX ist dabei in der Lage, mit sämtlichen Generationen von Telefonietechnologien und mit allen global genutzten standardbasierten Funktechnologien umzugehen.“

Zusätzlich zu LifeX wird ASGARD als ein Kommunikationssystem für kleinere bis mittelgroße Leitstellen in Deutschland geführt. Eine Stärke von ASGARD ist laut Markus Seifter, Head of Public Safety Deutschland, die für den deutschen Markt typische vielfältige und flexible Integrationsmöglichkeit. Insbesondere bei den Feuerwehren, im Industriebereich und auch auf Flughäfen sei das Produkt etabliert und hoch angesehen.

Alleinstellungsmerkmale

Wie aber hebt sich Frequentis vom Wettbewerb ab? „LifeX ist das einzige global verfügbare Standardprodukt, das die unterschiedlichen technischen, organisatorischen, rechtlichen und geografischen Anforderungen ermöglicht“, meint Frequentis-Experte Hintermayr. Darüber hinaus bilde die gemeinsame Plattform für alle Frequentis-Kunden die Basis, um sich zu vernetzen und einzelne Anwendungen gemeinsam weiterzuentwickeln: „Alle unsere LifeX-Kunden nutzen die gleiche Software auf der gleichen Roadmap und diese Bandbreite und Reife kann kein Wettbewerber darstellen.“

Um die Kunden langfristig zu binden, investiert Frequentis proaktiv in die Zusammenführung von deren Bedürfnissen. Zu diesem Zweck hat das Unternehmen ein Programm für Kunden und Partner entwickelt. Für alle Kunden werden dabei im

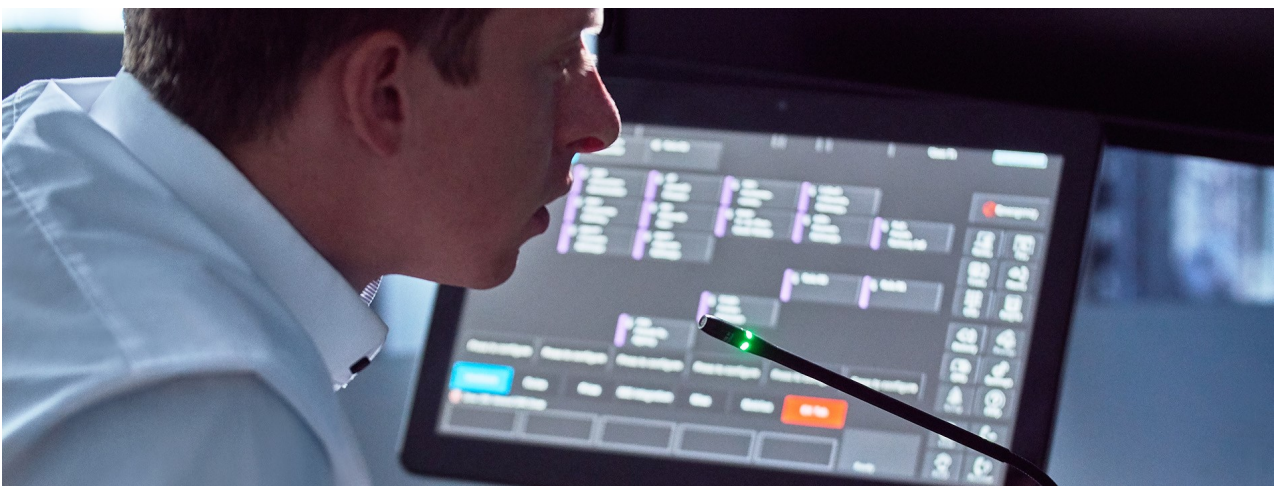


Bild: Frequentis

SNAPSHOT SMALL & MICROCAP

Betrieb Kunden-Roadmaps erstellt und diese mehrmals jährlich aktualisiert. Diese individuellen Roadmaps werden zu einer regionalen Roadmap konsolidiert und dem Produktmanagement zur weiteren Produktplanung zur Verfügung gestellt. Damit fließt das Feedback von Kundenseite in die weitere Produktentwicklung. „Durch den „Evergreen“-Ansatz in Verbindung mit dem kontinuierlichen Dialog mit unseren Kunden werden unsere Produkte auch in zehn Jahren immer auf dem aktuellsten Stand der Entwicklung sein“, ist sich Hintermayr sicher.

Zweigleisige Wachstumsstrategie

Die Wachstumsstrategie von Frequentis läuft in zwei grundsätzliche Richtungen.

In den Bestandsmärkten nutzt Frequentis die technologischen Erfahrungen, um das Produktportfolio zu verbreitern. Zurzeit liegt hier der Schwerpunkt zum einen auf der Einbindung des Frequentis Einsatzleitsystems Unique, speziell in Großbritannien. Zum anderen schreitet in der DACH-Region die Integration von Anwendungsfällen mit Künstlicher Intelligenz in die Kommunikationssysteme voran.

Mit den ausgereiften und für den globalen Markt bestimmten Portfolioelemente forciert Frequentis dagegen die Expansion in neue Regionen. Als Beispiel für einen regionalen Wachstumsschritt erläutert Hintermayr den in seiner Bedeutung für das Frequentis-Geschäft stark wachsenden US-Markt. „In den USA haben 90



Bild: Frequentis

SNAPSHOT SMALL & MICROCAP

Prozent der Kontrollräume weniger als 20 Arbeitsplätze. Um hier sehr nahe bei den Kunden zu sein, ist die Betreuung vor Ort elementar. Durch die im März 2024 abgeschlossene exklusive Vertragspartnerschaft mit Tait Communications als Originalhersteller und damit seinen mehr als 200 Channel-Partnern in der Region, hat sich Frequentis einen flächendeckenden Zugang zum nordamerikanischen Markt verschafft. Mit unserem Partner Tait sind wir in der Lage, den global größten, zugleich aber auch sehr kleinteiligen Markt für öffentliche Sicherheit und Versorgung zu adressieren.“

Leuchtturm-Projekte als Türöffner

Regionale Leuchtturm-Projekte spielen auf dem Weg zum globalen Wachstum eine Schlüsselrolle, auch als greifbare Referenzen für künftige Kunden. Speziell

in der DACH-Region, in Großbritannien und in Nordeuropa hat Frequentis hier eine sehr gute Position.

Als repräsentative Referenzen für die DACH-Region nennt Frequentis das österreichische Bundesinnenministerium, die Bayerische Polizei, die Stadt Hamburg und die Kantonspolizei Zürich. In Großbritannien stellt Frequentis unter anderem die Lösungen für die Metropolitan Police of London und das landesweite Ambulance Radio Program der medizinischen Einsatzdienste. In Norwegen erhielt Frequentis im September 2023 den Auftrag für die landesweite Kommunikationslösung für medizinische Notfall- und Nicht-Notfallzentren.

Die jüngsten internationalen Aufträge sieht Frequentis als Etappe, um sich global als „Number One in Public Safety Control Rooms“ zu etablieren. So ist Frequentis



Bild: Frequentis

SNAPSHOT SMALL & MICROCAP

tis Lieferant für sämtliche Flughafen-Feuerwehren in Australien. Als Land im globalen Vergleich mit sehr hohen Sicherheitsanforderungen für IT-Systeme ist Australien laut Hintermayr „ein spannendes Betätigungsfeld“, insbesondere vor dem Hintergrund der Projektausschreibungen zur Vorbereitung für die die Olympischen Spiele. Mit den Visitenkarten „London 2012“ und „Fußball-Weltmeisterschaft 2022“ erhofft Frequentis hier weitere Erfolge zu landen. Im Nahen Osten sieht Frequentis mit dem National Command Center in Qatar als Kunden einen Türöffner für eine Region, in der sich die Investitionen in sicher-

heitskritische Infrastruktur in diesem Jahrzehnt weiter beschleunigen werden. Bis zum Ende dieses Jahrzehnts könnten Märkte wie Afrika, Indien und Südamerika ins Blickfeld geraten – mit dem Software-Reseller-Modell für Tait Nordamerika als möglichem Vorbildcharakter.

Die Equity Story von Frequentis

Mit einem Marktanteil von 30% ist Frequentis im Bereich sicherheitskritische Leitzentralen eines der weltweit führenden Unternehmen. Bedingt durch die saisonalen Schwankungen bei der Nachfrage von Kundenseite sind zum Jahresende

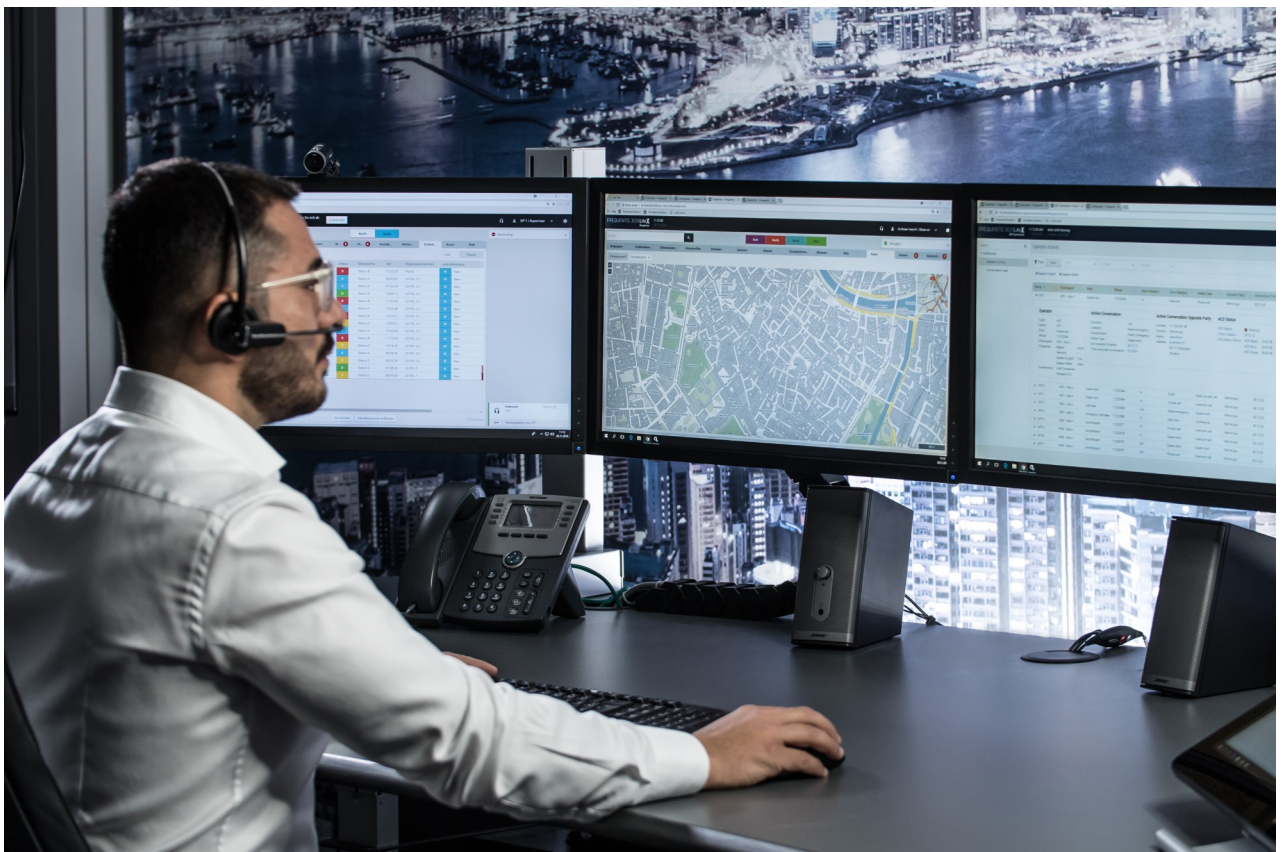


Bild: Frequentis

SNAPSHOT SMALL & MICROCAP

Auftragseingang und Projektannahmen traditionell am Höchsten. Das vierte Quartal hat daher traditionell einen entscheidenden Einfluss auf das Konzernergebnis im Gesamtjahr. Aus diesem Grund fällt das EBIT im ersten Halbjahr in der Regel negativ aus, im ersten Halbjahr 2024 lag es bei -2,8 Millionen Euro.

Der Umsatz legte dagegen in der gleichen Periode um 10,4% auf 206,2 Millionen Euro zu. Noch besser entwickelte sich der Auftragsstand, der um 13,6 % auf 621,1 Millionen Euro kletterte. Die Eigenkapitalquote liegt bei 38,8% und das Nettoguthaben belief sich zum Ende des ersten Halbjahrs auf 66,6 Millionen Euro. Bei seiner Jahresprognose für 2024 erwartet Frequentis bei steigenden Erlösen und Auftragseingängen eine EBIT-Marge von rund sechs Prozent, was eine leichte Verschlechterung gegenüber den 6,2% vom Vorjahr bedeuten würde. Fre-

quentis begründet diese Entwicklung zum einen mit den Anlaufkosten für einige angelaufene Großprojekte sowie den Forschungs- und Entwicklungskosten.

An den Finanzmärkten lockt das an den Börsenplätzen Wien und Frankfurt gelistete Unternehmen vor allem mit seinen unspektakulären, aber langfristig stabilen Wachstumsraten. In den Geschäftsjahren 2022 und 2023 hat es Frequentis geschafft, die operative Vorsteuerrendite auf über sechs Prozent zu steigern. Branchenexperten sind hier der Auffassung, dass für die Frequentis-Aktie eine wesentlich höhere Bewertung als das aktuelle 2025er-KGV von 15 angemessen ist. Schafft es Frequentis, im nächsten Jahr ein zweistelliges Gewinnwachstum zu liefern und die operative Marge wieder zu steigern, könnte der Aktienkurs bald wieder in Richtung seines Allzeithochs bei 33,60 Euro laufen.

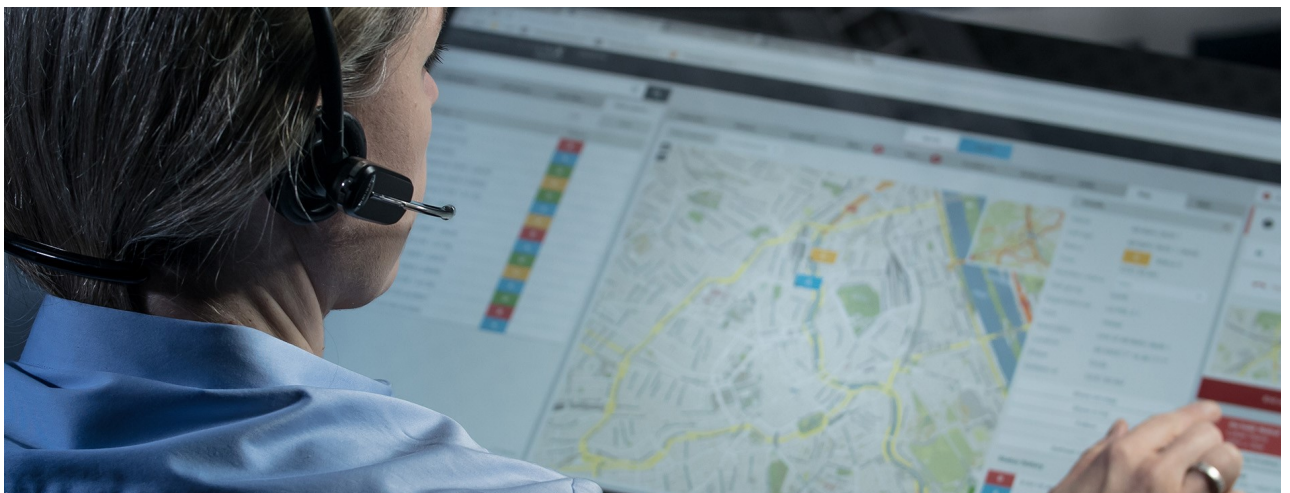


Bild: Frequentis

SNAPSHOT SMALL & MICROCAP

DR REUTER INVESTOR RELATIONS



Company

Fact Sheets



SNAPSHOT SMALL & MICROCAP

Frequentis

6 Monate Chart



6-Monats-Chart Frequentis

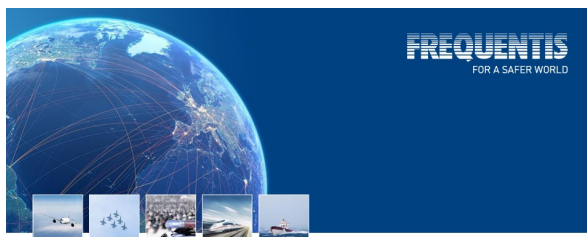
XETRA, 19.03.2025

Quelle: Comdirect

Tätigkeitsgebiet

Frequentis ist ein Anbieter von sicherheitskritischen Kommunikations- und Informationssystemen. Einsatzgebiete dieser krisenresistenten Systemen sind Polizei, Feuerwehr, Rettungsdienste, Schifffahrt, Bahn, zivile und militärische Flugsicherung. Das seit Mai 2019 an den Börsenplätzen Wien und Frankfurt gelistete Unternehmen erwirtschaftete in 2023 einen Umsatz von 427,5 Mio. € bei einem Konzernergebnis von 20 Mio. €. Zu den mehr als 500 Kunden aus 150 Ländern zählen so namhafte Unternehmen wie die Deutsche Bahn, Deutsche Flugsicherung, Metropolitan Police London oder auch die Bayerische Polizei.

Präsentation



Growth in full swing
Introduction / Investor presentation first half year 2024

Zur Präsentation klicken Sie hier.


Kennzahlen

Börsenkennzahlen

Börsen:	Xetra, Frankfurt, Wien
ISIN:	ATFREQUENT09
GICS Group:	IT-Dienstleistungen
Marktk. (XETRA: 19.03.2025):	524,14 Mio. EUR
Stücke	13,28 Mio.
Quelle: Comdirect	


Homepage: <https://www.frequentis.com/>

Jüngste Unternehmensmeldungen

 Um zur Meldung zu kommen, bitte auf den Titel klicken

- ◆ 17.03.2025: FREQUENTIS und norwegische Bane NOR intensivieren ihre Partnerschaft
- ◆ 10.03.2025: FREQUENTIS AG: Dividendenvorschlag von EUR 0,27 je Aktie für das Geschäftsjahr 2024
- ◆ 04.03.2025: FREQUENTIS gibt vorläufige Zahlen für das Geschäftsjahr 2024 bekannt: EBIT deutlich über Analystenerwartung (Consensus).

Finanzreporte & Präsentationen

 Um zum Report zu kommen, bitte auf den Titel klicken

- ◆ 14.08.2024: Halbjahresbericht 2024
- ◆ 09.04.2024: Jahresfinanzbericht 2023
- ◆ 16.08.2023: Halbjahresfinanzbericht 2023
- ◆ 12.04.2023: Geschäftsbericht 2022
- ◆ 12.04.2023: Jahresfinanzbericht 2022
- ◆ 10.10.2022: Frequentis auf einen Blick
- ◆ 17.08.2022: Halbjahresfinanzbericht 2022

SNAPSHOT SMALL & MICROCAP

PORR

6 Monate Chart



6-Monats-Chart PORR AG

XETRA, 19.03.2025

Quelle: Comdirect

Tätigkeitsgebiet

Innovationskraft für Spitzenleistungen – dafür steht die PORR seit über 155 Jahren. Sie ist mit ca. 21.000 Mitarbeiter/innen und einer Produktionsleistung von rund EUR 6,6 Mrd. (Geschäftsjahr 2023) eines der größten österreichischen Bauunternehmen und gehört zu den Top-Playern in Europa. Als Full-Service-Providerin bietet die PORR alle Leistungen im Hoch-, Tief- und Infrastrukturbau entlang der gesamten Wertschöpfungskette. Der Fokus liegt auf den Heimmärkten Österreich, Deutschland, Schweiz, Polen, Tschechien, Slowakei und Rumänien. In ausgewählten internationalen Projektmärkten wie in Norwegen, UK und Katar ist die PORR ebenfalls tätig.

Präsentation



Zur Präsentation gelangen Sie hier

Kennzahlen

Börsenkennzahlen

Börsen:	Wien, Xetra, Tradegate, Frankfurt, usw.
ISIN:	AT0000609607
Symbol:	ABS2
WKN:	850185
Marktsegment:	prime market (Börse Wien)
Branche :	Bauhauptgewerbe
Marktk. (XETRA, 19.03.25)	1,09 Mrd EUR
Stück:	39,28 Mio.
Umsatz (2023):	6.048,5 Mio. EUR
EBITDA:	344,3 Mio EUR
Homepage:	https://porr-group.com

Quelle: comdirect

Jüngste Unternehmensmeldungen



Um zur Meldung zu kommen, bitte auf den Titel klicken

- ◆ 03.03.2025 Großauftrag: PORR baut Gaspipeline Kolnik-Danzig
- ◆ 24.02.2025 PORR im Aufwind: Steigerung auf allen Ebenen
- ◆ 20.02.2025 Facelift für Straßenbahnlinie 40 in Bukarest
- ◆ 10.02.2025 KI treibt Bau von Rechenzentren an

Finanzreporte & Präsentationen



Um zum Report zu kommen, bitte auf den Titel klicken

- ◆ 21.11.2024: 3. Quartalsbericht 2024
- ◆ 22.08.2024: Halbjahresbericht 2024
- ◆ 23.05.2024: Investor Presentation: Q1 Results 2024/ Roadshow Presentation
- ◆ 23.05.2024: 1. Quartalsbericht 2024

SNAPSHOT SMALL & MICROCAP

De.mem

6 Monate Chart



6 Monate De.mem
Börse Tradegate, 19.03.2025
Quelle: Comdirect

Tätigkeitsgebiet

De.mem Limited (ASX:DEM) ist ein internationales tätiges Unternehmen mit Hauptsitz und Börsennotierung in Australien, sowie Niederlassungen in Singapur und Velbert, Deutschland, welches dezentrale, containerbasierte Wasser- und Abwassersysteme für seine Kunden entwirft, baut, besitzt und betreibt. Das 2013 gegründete Unternehmen ist auf Membrantechnik spezialisiert, bietet aber auch alle für den Betrieb der Anlagen erforderlichen Spezialchemikalien, Verbrauchsmaterialien sowie Dienstleistungen an.

Präsentation



Zur Präsentation gelangen Sie hier

Kennzahlen

Income (AUD) ■ Revenue ⓘ ■ Net profit

Quelle: ASX



Börsen: ASX / Frankfurt
ISIN: AU000000DEM4
Marktkapitalisierung (19.03.2025): 19,91 Mio. EUR
Homepage: <https://demembranes.com>

Jüngste Unternehmensmeldungen



Um zur Meldung zu kommen, bitte auf den Titel klicken

- ◆ 27.02.2025 Rekord-Barzahlungen, Umsätze und Margen, operativer Cashflow Break Even
- ◆ 11.02.2025: De.mem kündigt strategisches Vertriebsabkommen für wichtige asiatische Märkte an; erzielt erste Umsätze aus dem Verkauf von Wasseraufbereitungsprodukten für den Hausgebrauch in China

Finanzreporte & Präsentationen



Um zum Report zu kommen, bitte auf den Titel klicken

- ◆ 26.02.2025 Konsolidierter Finanzbericht
- ◆ 26.02.2025 Jahresbericht
- ◆ 28.01.2025 Quartalsaktivitätenbericht
- ◆ 21.10.2025 Quartalsaktivitätenbericht
- ◆ 24.09.2024 Investorpräsentation
- ◆ 29.08.2024 Halbjahresbericht

SNAPSHOT SMALL & MICROCAP

ZenaTech

6 Monate Chart



6-Monats-Chart ZenaTech
Börse LS Exchange 19.03.2025 Quelle: Comdirect

Tätigkeitsgebiet

ZenaTech (Nasdaq: ZENA) ist ein Technologieunternehmen, das sich auf KI-Drohnenlösungen und SaaS-Unternehmenslösungen für geschäftskritische Anwendungen spezialisiert hat. Seit 2017 haben wir unser Fachwissen in der Softwareentwicklung genutzt und unsere Fähigkeiten in der Drohnenentwicklung und -herstellung durch ZenaDrone erweitert, um die Inspektions-, Überwachungs-, Sicherheits-, Compliance- und Außendienstprozesse unserer Kunden zu innovieren und zu verbessern.

Präsentation




Zur Präsentation gelangen Sie hier

Kennzahlen

Börsenkennzahlen


Börsen:	Tradegate, Frankfurt, Stuttgart usw.
ISIN:	CA98936T2083
Symbol:	49Q
WKN:	A40HQQ
Marktsegment:	-
GICS Group:	-
Marktkapitalisierung (LSEch.19.03.25)	66,08 Mio. EUR
Stücke:	23,06 Mio.
Homepage:	https://www.zenatech.com
Quelle:	comdirect

Jüngste Unternehmensmeldungen

 Um zur Meldung zu kommen, bitte auf den Titel klicken

- ◆ 18.03.2025: ZenaTech schließt Übernahme der Workplace-Scheduling-Software-Firma Othership Limited ab und plant den Einsatz der Quanteninformatik zur Produktivitätssteigerung bei multinationalen Konzernen
- ◆ 13.03.2025: ZenaTech erweitert ZenaDrone-Team um 35 Ingenieure und Techniker, um die nötigen Produktionskapazitäten für die Herstellung von Drohnen zu schaffen

Finanzreporte & Präsentationen

 Um zum Report zu kommen, bitte auf den Titel klicken

- ◆ Oktober 2024 INVESTOR PRÄSENTATION

SNAPSHOT SMALL & MICROCAP

NurExone Biologic

6 Monate Chart



6-Monats-Chart

Börse Frankfurt 19.03.2025

Quelle: Comdirect

Tätigkeitsgebiet

NurExone Biologic Inc. ist ein börsennotiertes biopharmazeutisches Unternehmen, das an der Toronto Stock Exchange und der Frankfurter Börse notiert ist (TSXV: NRX) (FSE: J90). Das Unternehmen entwickelt und vermarktet eine Produktionsplattform für die Exosomen-Therapie „ExoTherapy“ und Produkte für einen globalen Markt, der auf 5,2 Milliarden Dollar geschätzt wird.

Präsentation



Zur Präsentation gelangen Sie hier

Kennzahlen

Börsenkennzahlen

Börsen:	Tradegate, Frankfurt, Stuttgart usw.
ISIN:	CA67059R1091
Symbol:	J90
WKN:	A3DNSU
Branche:	Biotechnologie
Marktkapitalisierung (FFM, 19.03.25)	27,35 Mio. EUR
Stücke:	55,81 Mio.
Homepage:	www.nurexone.com
Quelle:	comdirect

Jüngste Unternehmensmeldungen



Um zur Meldung zu kommen, bitte auf den Titel klicken

- ◆ 16.03.2025 ExoPTEN präklinische Studie zeigt signifikantes Potenzial zur Verbesserung der motorischen Funktion, des Blutflusses und der Genesung nach Rückenmarksverletzungen
- ◆ 28.02.2025 NurExone Biologic wird auf der MIXiii 2025 präsentieren; Professor Michael Belkin, Leiter des Ophthalmologie-Projekts von NurExone, erhält den Lifetime Achievement Award

Finanzreporte & Präsentationen



Um zum Report zu kommen, bitte auf den Titel klicken

- ◆ 27.11.2024 Q3FY24 Zwischenbericht MD&A
- ◆ 27.11.2024 Q3FY24 Zwischenabschluss
- ◆ 15.10.2024 Q4 2024 Präsentation
- ◆ 27.08.2024 Q2FY24 Zwischenbericht MD&A

SNAPSHOT SMALL & MICROCAP

BrandPilot AI

6 Monate Chart



6-Monats-Chart

Börse Gettex 19.03.2025

Quelle: Comdirect

Tätigkeitsgebiet

BrandPilot AI ist ein Entwicklerteam für KI-gesteuerte Werbetechnologie, das sich auf digitales Marketing für stark regulierte Branchen wie Investor Relations, Gesundheitswesen und Finanzdienstleistungen spezialisiert hat.

Die 2020 in Toronto gegründete BrandPilot AI Inc. (CSE: BPAI) automatisiert mit ihrer Plattform den gesamten Marketingprozess und erzielt durch ihren „Social First“-Ansatz herausragende Ergebnisse. Das Unternehmen hat ein globales Team und betreut Kunden in den USA, Kanada, Australien, Israel und China

Präsentation



Zur Präsentation gelangen Sie hier

Kennzahlen

Börsenkennzahlen

Börsen:	gettex, Frankfurt, Stuttgart usw.
ISIN:	CA1053241073
Symbol:	8LH0
WKN:	A40FP4
Marktkapitalisierung (Gettex, 19.03.25)	1,57 Mio. EUR
Stücke:	93,76 Mio.
Homepage:	https://www.brandpilot.ai
Quelle: comdirect	

Jüngste Unternehmensmeldungen



Um zur Meldung zu kommen, bitte auf den Titel klicken

- ◆ 12.03.2025: BrandPilot AI erweitert SpectrumIQ um Snapchat- und LinkedIn-Influencer-Entdeckung, Echtzeit-Trends und Wettbewerbseinblicke
- ◆ 25.02.2025: BrandPilot kündigt Aufstockung der Privatplatzierung, Abschluss der ersten Tranche und strategische Partnerschaft mit Hyperdrive Marketing an

Finanzreporte & Präsentationen



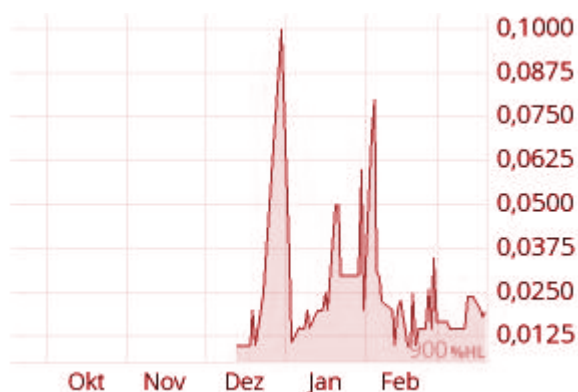
Um zum Report zu kommen, bitte auf den Titel klicken

- ◆ 02.2025: Präsentation

SNAPSHOT SMALL & MICROCAP

Tesoro Gold

6 Monate Chart



6-Monats-Chart

Börse Frankfurt 19.03.2025

Quelle: Comdirect

Tätigkeitsgebiet

Tesoro Gold Ltd. beschäftigt sich mit dem Erwerb, der Exploration und der Entwicklung von Rohstoffprojekten in Chile. Das Unternehmen exploriert in erster Linie nach Goldvorkommen. Es hält 85 % der Anteile am Goldprojekt El Zorro, das sich über eine Fläche von etwa 570 Quadratkilometern im Norden Chiles erstreckt. Das Unternehmen war früher unter dem Namen Tesoro Resources Limited bekannt und änderte im April 2022 seinen Namen in Tesoro Gold Limited. Tesoro Gold Ltd wurde im Jahr 2017 gegründet und hat seinen Sitz in Perth, Australien.

Präsentation



Zur Präsentation gelangen Sie hier

Kennzahlen

Börsenkennzahlen

Börsen:	Frankfurt,ASE
ISIN:	AU0000077208
Symbol:	5D7
WKN:	A2PZG5
Marktkapitalisierung (FF 19.03.25)	30,29 Mio. EUR
Stücke:	1,55 Mrd.
Homepage:	https://tesorogold.com.au
Quelle:	comdirect

Jüngste Unternehmensmeldungen



Um zur Meldung zu kommen, bitte auf den Titel klicken

- ◆ 16.01.2025: Breite hochgradige Goldabschnitte bei El Zorro einschliesslich
- ◆ 16.12.2024: Tesoro Gold Limited: Tesoro Gold Aktien beginnen Handel an der Frankfurter Börse
- ◆ 27.10.2024: Bohrungen bei El Zorro durchteufen bis zu 924 g/t Au

Finanzreporte & Präsentationen



Um zum Report zu kommen, bitte auf den Titel klicken

- ◆ 02.02.2025: Präsentation
- ◆ 12.09.2025: Jahresbericht 2024
- ◆ 29.09.2023: Jahresbericht 30. Juni 2023
- ◆ 23.09.2022: Jahresbericht 30 Juni 2022

SNAPSHOT SMALL & MICROCAP

DR. REUTER INVESTOR RELATIONS

Specialist in Investor Relations Work on the European Capital Markets

Friedrich Ebert Anlage 35-37

Tower 185

60327 Frankfurt

Dr. Eva Reuter / e.reuter@dr-reuter.eu / 069-1532 5857

Disclaimer

The information and opinions given in this note have been drawn up by Dr. Reuter Investor Relations. This note has been exclusively published for informative purposes and represents neither a request, quotation nor a recommendation for buying or selling investment instruments or for effecting other transactions. Moreover, neither this publication nor its information forms the basis for a contract or a commitment of any kind. Any investment in shares, loans and options is faced with risks.

The information and data come from sources which Dr Reuter Investor Relations considers to be reliable. However, Dr Reuter Investor Relations do not assume any responsibility for the correctness and completeness of the information and data. Neither the writer nor Dr Reuter Investor Relations are liable for losses or damage of any kind in connection with the content of this information brochure. By accepting this document you agree to the provisions previously noted as being mandatory for the recipient. Share prices can vary and corporate value can rise/fall. Any reference to the previous trend in value is not necessarily an indicator of developments to come. Rates of exchange can adversely affect the value trend, price and earnings of any company mentioned here. Reference is also made here to possible political, economic, credit, foreign exchange and market risks. Investment in any of the companies mentioned should only be done after studying the most recent brochure and other company/market information available and / or obtaining appropriate professional advice. Corporate brochures can be obtained from the companies in question. The reader should evaluate any investment in any of the companies mentioned there in the light of their own professional advice, circumstances and investment goals. The recommendation of Dr Reuter Investor Relations - in the event of any investments - is to consult a qualified professional consultant as to the specific financial risks and the statutory, official, credit, fiscal and settlement-induced consequences. It is quite possible

that the issuers of the securities mentioned here have acted at variance to the facts of the case specified herein without Dr Reuter Investor Relations being aware of this development.

In drawing up this paper, the following conflicts of interest cannot be categorically ruled out:

1. The companies specified may be Dr Reuter Investor Relations customers and this publication is undertaken as part of the investor relations service package.
2. This publication was presented to the companies specified before publication and may have been changed at the company's request.
3. Dr Reuter Investor Relations and/or an affiliated company or the writer may have long or short positions in the companies specified.

This paper includes the following possible conflicts of interest: Frequentis, Water Ways Technologies, Talkpool AG, Biofrontera, artnet AG, Arcadia Minerals, iQ International are customers of Dr Reuter Investor Relations.

Some of the following detailed statements are based on translations of corporate news and company documentation. No liability is assumed for the translations. Please refer to the original English notifications and original documents.

Disclaimer United States:

1. NOT FOR DISTRIBUTION TO UNITED STATES NEWSWIRE SERVICES OR FOR DISSEMINATION IN THE UNITED STATES
2. This new release does not constitute an offer to sell or other solicitation of an offer to buy any ordinary shares within the United States. The ordinary shares have not been offered and will not be registered under the United States Securities Act of 1933, as amended (the „1933 Act“) unless registered under the 1933 Act and applicable state securities laws or an exemption from such registration is granted.
3. Information and investment comments are independently and thoroughly researched and believed correct. No guaranty of absolute accuracy can be given however. Investment decisions are fully made for own risk.